

# KOÇLUKTA İNCE SATIŞ

KOÇLUK, dünyanın her yerinde yöneticilerin, liderlerin ve öğrenmeye açık kurumların yararlandığı etkili bir sistemdir.

**08 ve 15 Haziran 2026**

**06 Haziran Tanışma**  
**30 Haziran Takip Buluşması**  
(Toplam 18 saat)

**Son Kayıt: 01 Haziran**

**Narınç Ataman, MA, MCC**

## Programın Amacı

Bu program, koçluğu meslek olarak seçen ya da seçmeye hazırlanan katılımcılara, profesyonel koç olarak kendi güçlü yönlerini fark ettirerek, bu yönlerini etkin olarak kullanmalarını, donanımlarını hizmete açmalarını ve müşteri portföyü geliştirmelerini desteklemek amacıyla tasarlanmıştır.

18 saatlik program, katılımcılara, Profesyonel Koç olarak bireysel ideal çalışma planı yaparak hayata geçirmelerini sağlar. Bireysel ve kurumsal ideal müşterilerini nerede/nasıl bulacaklarını ve nasıl satış yapacaklarının yöntemlerini keşfetmelerine ve uzun soluklu çalışmalar tasarlamalarına alan açar.

## Katılım Koşulları;

Program tüm ekollerden temel koçluk eğitimini tamamlamış koçlar ve koçluk programı sürecinde olanlar ile koçluğu meslek edinmek isteyenlere açıktır.

## Yöntem;

Yöntem olarak, teori, pratikler, interaktif beyin fırtınası, farkındalık yaratacak içsel keşifler ve deneyim kazandıracak uygulamalar içerir.

İki günlük programı takiben, yaklaşık 3 hafta sonra gerçekleştirilecek ve tekniklerin içselleştirilmesini sağlayacak yarım günlük (4 saat) Takip Çalışması ile tamamlanır.

## Süreç;

**06 Haziran Cumartesi:**  
**Tanışma & Hedefler**

18:00 - 20:00

**08 ve 15 Haziran Pazartesi**  
**2 günlük Çalıştay**

13:00 - 19:00

**30 Haziran Salı :**  
**Takip Çalışmayı**

13:00 - 17:00



Program Zoom üzerinden online olarak gerçekleşecektir.

# KOÇLUKTA İNCE SATIŞ



## Program Kazanımları

Onsekiz saatlik eğitimin sonunda katılımcılar;

- Profesyonel koç olarak kendi cazip niteliklerine odaklanacak,
- Güçlü yönlerini satışta nasıl kullanacaklarını ve kredo'larını bulacak,
- Koçluğu meslek olarak yapmak üzere çalışma planı ve stratejilerini keşfedecek,
- İşini oluştururken zamanı ve mevcut bağlantılarını nasıl kullanacaklarını öğrenecek,
- Sektöre girerken ihtiyaç duyacakları özgüveni kazanacak,
- Bireysel ve kurumsal satış görüşmelerini kolaylıkla nasıl yapacaklarının yollarını keşfedeceklerdir.

## Katılımcılar hangi sorulara yanıt bulur?

- Koçluk hizmetimi halka arz etmek üzere nasıl hazırlanırım?
- Gerçek bir müşteri portföyü nasıl oluştururum, olanı nasıl geliştiririm?
- Kariyerimle birlikte kendimi geliştirmenin yolları nelerdir?
- Koçluğu kariyer olarak seçerken, nasıl güvenli bir geçiş sağlarım?
- İstedğim müşteri profiline nasıl ulaşırım?
- Hizmetime ihtiyacı olan birey ve kurumları nasıl ikna ederim?

## Program İçeriği

- İhtiyaçlar
- İdeal Hayatınız; İdeal İşiniz
- İdeal Müşteri
- Niş Alanlar
- Cazip Yeteneklerim
- Kredo
- Sektörü Keşfedelim
- Müşteri Bulma Oyunu
- 90 Günlük Çalışma Planı
- Zamanın Lideri
- Tolerans
- Satın Alma Dürtüsü
- Referans Oluşturma
- Müşteri Modelleri ve Dil Kalıpları
- Satış Görüşmesi Oyunu
- Engelleri Aşma

# KOÇLUKTA İNCE SATIŞ



## Önceki Katılımcılar Neler Söyledi?

- Geniş ve uzun saatlere yayılabilecek bir konuyu böylesine özet halde öğrenebilmek benim için çok faydalı oldu. Hızlı, yüksek konsantrasyon isteyen, çok verimli bir eğitim. Öğrenme ve anlama biçimime çok uydu.
- Koçluğu meslek olarak düşünenler için zengin içeriğiyle çok önemli bir eğitim. Temel koçluk eğitimine ek bir modül olarak eklenmeli. Bana çok değer kattı çünkü aldığımız eğitimleri içselleştirdik. Fark etmediğimiz potansiyellerimizin farkına vardık, motivasyonumuzu yükseltti, farkında olmadan hedeflere doğru eyleme geçtik.
- Koçluk konusunda daha neler yapabilirim'in cevabını buldum ve hayatıma kattım. Kendimi hep geriye çekmiş olduğum konularda farkındalığım oluştu, daha girişken olmaya başladım ve kendime koyduğum engelleri kaldırmaya başladım.
- Bu eğitime katılarak koçluğun satışı ile ilgili önyargılarımdan kurtuldum. Artık kendimi bir koç olarak tanıtmakta ve koçluğu pazarlama konusunda daha rahat hissediyorum.
- Her alan için düşünülebilecek, ama özellikle koçluk mesleğini seçenler için, temel eğitimlerini tamamladıktan sonra, iş modellerini nasıl gerçekleştireceklerini arayanlar için çok yararlı bir eğitim. Kendi olumlu yönlerini ortaya koyabilmek, bir koç olarak tanıtımımı yapabilmek birçoğumuzun karşılaştığı zorluklar. Bu eğitim adım atmama vesile oldu.
- Koçluk işini satmak hep zorluğunu hissettiğim bir konuydu. Bu eğitim, bu konuda hap gibi pratik bilgiler içeriyor. Kendimin farkına varmak, sahip olduğum bilgi, beceri ve yeteneklerimin dışarıdan nasıl görüldüğünün farkına vardım. Bu beni çok mutlu etti.
- Koçlukta Satış Teknikleri eğitimi konuyu sistematik bir yaklaşımla ele aldığından, ilerleyeceğim yol netlik kazandı. İç engellerimle yüzleştim, motivasyon kazanmama yardımcı oldu.
- Farkındalık artırıcı bu eğitim, koçluk alanında yapacaklarımı bir sistematığe oturtmamı ve kararlarımı uygulamamı sağladı. Beynimde yeni bir kapı açtı. Zamanı iyi kullanmak adına hap şekline getirilmiş eğitimde, kendi içimize döndüğümüz anlardaki hız oldukça zorlayıcıydı.
- Farkındalık artırıcı, klasik satış eğitimlerinden oldukça farklı bir eğitim. Herkesin kendi güçlü yanlarına bağlı olarak özgün olmasını sağlayacak bir bakış açısı sunuyor.
- Doğru bir planla, satış konusunda yapabileceklerimi keşfettim. Kendimi tanımaya, potansiyelimi görmeye, ne istediğime ve istediğimi nasıl gerçekleştireceğime odaklandım.